

実施要領		お申込み要領	
対象者	50歳以下の企業の後継予定者・若手経営者	申込方法	受講申込書に必要事項ご記入のうえ、お取引の営業店までお申込みください。
定員	30名 ※全7回とも、申込者のご出席とさせていただきます (代理出席不可)	申込締切	平成30年7月17日（火）
開始時期	平成30年9月～31年3月(全7回)	受講料に関する 注意事項	受講料に関する注意事項および、事務手続きに関しましては、別途ご案内いたします。
会場	茨城県内会場、他		※申込締切後のキャンセルや、ご欠席の日程がございましたも、受講料の一部返却はいたしかねますので、予めご了承ください。
受講料	300,000円（年間・税込）		

受講申込書

常陽未来協創塾 第4期 申込書ご記入のうえ、お取引店までお申込ください。

ふりがな		製造業	知事業	小売業	
貴社	<h1>受付終了しました</h1>				
ふりがな					
お名前		〒	年	月	日
住所 (ご案内等送付先)	(〒 -)				
E-mail					
TEL	() - ()	FAX	() - ()		

<留意事項>
 ※定員によりご参加いただけない場合は、速やかにご連絡いたします。
 ※期間中に提供する情報の著作権は㈱タナベ経営に帰属しており、第三者への提供はお断りします。
 ※ご記入いただきましたお客さまの個人情報は、当該ご入塾、セミナー・商品のお申込に関する確認・連絡および経営情報・催物などのご案内をお送りさせていただく際に利用させていただきます。

<お問合せ先>
 常陽未来協創塾 事務局
 株式会社常陽産業研究所 研修事業部（多田・櫻井） 株式会社常陽銀行 営業推進部（菅谷）
 〒310-0011 水戸市三の丸1-5-18 〒310-0021 水戸市南町2-5-5
 TEL：029-233-6732 TEL：029-300-2864
 FAX：029-233-6724 FAX：029-300-2668

<業務提携先>
 株式会社タナベ経営
 〒532-0003 大阪府大阪市淀川区宮原3-3-41

第4期 常陽未来協創塾

<Joyo Next Generation>

入塾のご案内



「常陽未来協創塾」とは

当行では、若手経営者、後継者の方々に必要な“経営プロフェッショナルスキル”を学んでいただきながら、新たな人的ネットワークをお創りいただくために「常陽未来協創塾」を平成27年度より開講しており、今回で第4期目となります。

これからの地域を牽引するリーダーの自己変革の場に、そしてリーダー同士の人脈形成、交流の場として「常陽未来協創塾」を是非ともご利用いただければと考えております。

地元茨城から飛躍する企業へと成長いただくべく、次世代の経営者である皆さまには、当塾を通じ、必要な経営ノウハウを身に付けていただき、未来へ向かって共に進んで参りたいと存じます。

皆さまの積極的なご参加をお待ちしております。

成長する企業づくり～変化に対応し成長戦略を構築する～

第4期常陽未来協創塾では以下の3つのポイントに対応したカリキュラムを構成いたします。

1. ポスト2020に向け、トレンドを押さえた経営手法の習得

取り巻く経営環境に対応すべく、経営の**原理原則**を押さえつつ、成長している企業の事例を基に**経営トレンド**を学んでいただきます。

2. 個社別経営支援機能の充実

講義・ケーススタディで終わらず、チェックシートを活用することで、自社の現状を把握していただき、**個社別支援**（テーマディスカッション）を実施いたします。

3. ポスト2020に向けて“なりたい姿”を描くサポートの実施

経営の**原理原則**を学び、経営トレンドテーマ、戦略ディスカッションを踏まえ、自社の**将来ビジョン**を描いていきます。また、ディスカッション等を通じ、塾生同士の**交流づくり**を実現いたします。

要領

これからの地域を牽引するリーダーの自己変革の場として、皆さまの企業が持続発展することを真に願い、経営コンサルティング会社タナベ経営を招き、また、ゲスト講師など専門家による経営の実践ノウハウをご提供し経営活動をご支援して参ります。

計7回にわたる経営の勉強会と受講者同士の意見交換、また定期的開催する交流会などでの新たな出会い・新たな気づき・新たな学びをご提供いたします。また、受講期間中、実務に役立つ実践的な経営情報を定期的にお届けいたします。

受講生同士の交流

勉強会や交流会をとおして、激動の時代を共に生き抜いていくためのかけがえのない仲間を創りましょう。

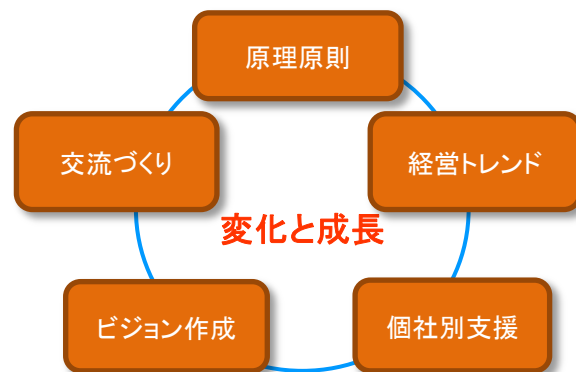
FCC ACADEMY

タナベ経営のコンサルタント陣が「リーダーシップ」や「コミュニケーション」等のテーマを分かりやすく解説する学習動画コンテンツです。

個別経営アドバイス

会員の皆さまがお持ちの様々な固有の経営諸問題にお応えします。

第4期の基本テーマ



カリキュラム

経営の基本を体系的に学び実践勉強会を全7回開催致します。

No.	日程	テーマ	内容	その他
1	平成30年 9月5日(水) 13:00-19:00	発会式 水戸会場	基調講演/自己紹介・名刺交換会	発会式・交流会
2	10月19日(金) 9:30-19:00	経営者としての使命 水戸会場	経営理念・ビジョン 理念やビジョン、若手・事業継承者としての意識や行動原則等を解説いたします。 リーダーシップ・人材育成 活性化組織の特長、人材育成、モチベーションを高める取組等を解説いたします。	塾生交流会
3	11月6日(火) 13:00-19:00	オンリーワンブランドを目指す 宇都宮会場	事業戦略/経営戦略 顧客に選ばれるためのブランド価値や自社ブランド価値の発見、ブランディングへの取り組みについて解説いたします。	あしぎん総合研究所 会員さまとの交流会
4	12月12日(水) 9:30-17:00	財務力を高めるマネジメント 水戸会場	財務 B/S、P/Lの見方や経営分析、管理分析について解説いたします。	
5	平成31年 1月24日(木) 12:30-19:30	特別講義/特別講演会 水戸会場	特別講義(テーマ:わが社の今を見つめる) 自社の成長過程と要因、環境・特徴分析について解説いたします。 特別講演 講師:阿井英二郎氏 (元プロ野球北海道日本ハムファイターズ一軍ヘッドコーチ)	協創塾OB生との交流会
6	2月13日(水) 9:30-17:00	未来をつくるビジョンの作り方 水戸会場	ビジョン策定方法 自社のなりたい姿(ビジョン)の描き方等を解説いたします。 実行マネジメント ビジョンから逆算した方針書の策定等を解説いたします。	
7	3月15日(金) 13:00-19:00	修了式 水戸会場	第4期の総括講義を実施いたします。	修了式・交流会

※テーマ・内容、日程・開催順番につきましては、変更することがございます。予めご了承願います。

主な取り組み

第4期常陽未来協創塾では主に以下の取組を行います。皆さまのネットワーク創り、経営力の向上に役立ていただければ幸いです。

変化に対応した成長戦略の構築

第4期常陽未来協創塾では、ポスト2020に向け、トレンドを押さえた経営手法を学んでいただくと共に、不変の経営原理を学び、なりたい姿を描くサポートを行います。

あしぎん総合研究所 会員さまとの勉強会開催

第4期常陽未来協創塾では、めびきフィナンシャルグループの取組といたしまして、あしぎん総合研究所の会員企業の方々と交流を深めていただくために合同勉強会を開催いたします。

<提携企業>

変化と成長に挑むパートナー

株式会社 **タナベ経営**



1957年の創業以来培ってきた、豊富な実績と経営ノウハウ。タナベ経営は経営を熟知した総合コンサルタント会社です。実践的な経営指導と総合力で、企業の成長の壁を打ち破り、着実なる発展を力強くサポートいたします。

