

実施要領		お申込み要領	
対象者	50歳以下の企業の後継予定者・若手経営者	申込方法	受講申込書に必要事項ご記入のうえ、お取引の営業店までお申込みください。
定員	30名 ※全8回とも、申込者のご出席とさせていただきます (代理出席不可)	申込締切	2022年6月30日（木）
開催期間	2022年8月～2023年3月(全8回)	受講料に関する 注意事項	受講料に関する注意事項、事務手続きに関しましては、別途ご案内いたします。 ※申込締切後のキャンセルや、ご欠席の日程がございましたも、受講料の一部返却はいたしかねます。予めご了承ください。
会場	フェリヴェールサンシャイン (水戸市白梅2丁目3-86)		
受講料	330,000円（年間・税込）		

受講申込書

常陽未来協創塾 第6期 申込書にご記入のうえ、お取引店までお申込ください。

ふりがな			
貴社名	業種	製造業 ・ 卸売業 ・ 小売業 建設業 ・ サービス業 その他（ ）	
ふりがな	所属・お役職		
お名前	生年月日 (西 暦)	年	月 日
ふりがな			
住所 (ご案内等送付先)	(〒 -)		
E-mail	※電子メールでやり取りをするので、必ずご記入願います		
TEL	() -	FAX	() -

<留意事項>

※定員によりご参加いただけない場合は、速やかにご連絡いたします。

※期間中に提供する情報の著作権は株式会社常陽銀行に帰属しており、第三者への提供は断りします。

※ご記入いただきましたお客様の個人情報は、当該ご入塾、セミナー・商品のお申込に関する確認・連絡および経営情報・催物などのご案内をお送りさせていただく際に利用させていただきます。

<お問合せ先>

常陽未来協創塾 事務局

株式会社常陽産業研究所 研修事業部（多田・仲田） 株式会社常陽銀行 営業企画部（渡士）

〒310-0011 水戸市三の丸1-5-18

〒310-0021 水戸市南町2-5-5

TEL：029-233-6732

TEL：029-300-2376

FAX：029-233-6724

<業務提携先>

株式会社タナベ経営

〒532-0003 大阪府大阪市淀川区宮原3-3-41

第6期

常陽未来協創塾

<Joyo Next Generation>



入塾のご案内



常陽銀行

「常陽未来協創塾」とは

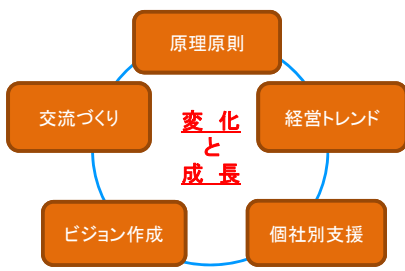
当行では、若手経営者、後継者の方々に必要な“経営プロフェッショナルスキル”を学んでいただきながら、新たな人的ネットワークをお創りいただくために「常陽未来協創塾」を2015年度より開講し、144名が修了されています。

これからの地域を牽引するリーダーの自己変革の場に、そしてリーダー同士の人脈形成、交流の場として「常陽未来協創塾」を是非ともご活用いただければと考えております。

地元茨城から飛躍する企業へと成長いただくべく、次世代の経営者である皆さまには、当塾を通じ、必要な経営ノウハウを身に付けていただき、未来へ向かって共に進んで参りたいと存じます。

皆さまの積極的なご参加をお待ちしております。

第6期の基本テーマ



成長する企業づくり～変化に対応し成長戦略を構築する～

第6期常陽未来協創塾では以下の3つのポイントに対応したカリキュラムを構成いたします。

1. トレンドを押さえた経営手法の習得

取り巻く経営環境の変化に対応すべく、経営の**原理原則**を押さえつつ、成長している企業の事例を基に**経営トレンド・手法**を学んでいただきます。

2. 個別経営支援機能の充実

講義・ケーススタディで終わらず、個別に問題発見シートを作成、自社の現状を把握していただき、**個別経営アドバイス（経営相談会）**を実施いたします。

3. Withコロナ時代の“なりた姿”を描くサポートの実施

経営の**原理原則**を学び、経営トレンドテーマ、戦略ディスカッションを踏まえ、自社の**将来ビジョン**を描いていきます。また、ディスカッション等を通じ、塾生同士の**交流づくり**を実現いたします。

要領

これからの地域を牽引するリーダーの自己変革の場として、皆さまの企業が持続発展することを真に願い、経営コンサルティング会社(株)タナベ経営を招き、また、ゲスト講師など専門家による経営の実践ノウハウをご提供し、経営活動をご支援して参ります。

計8回にわたる経営の勉強会と受講者同士の意見交換、また交流会などでの新たな出会い・新たな気づき・新たな学びをご提供いたします。また、受講期間中、実務に役立つ実践的な経営情報を定期的にお届けいたします。

- 受講生同士の交流** 勉強会や交流会を通して、激動の時代を共に生き抜いていくためのかけがえのない仲間を創りましょう。
- 個別経営アドバイス** 塾生の皆さまや企業がお持ちの様々な固有の経営諸問題にお応えします(全塾生対象)。
- TCG Review** タナベ経営の実証済み経営メソッドや優秀企業の事例を、知りたい時に、見やすいタイトルで読むことができます。他メディアには無い1,000以上のオリジナル記事が閲覧可能です。



カリキュラム

経営の基本を体系的に学ぶ実践勉強会を全8回開催いたします。

No.	日程	テーマ	内容	
1	2022年 8月5日(金) 13:00-18:30	発会式	基調講演/自己紹介・名刺交換会	発会式・交流会
2	9月9日(金) 9:30-17:00	経営者としての使命	経営理念・ビジョン・SDGs 理念やビジョン、若手・事業継承者としての意識や行動原則、SDGsへの取組等を解説いたします。	
3	10月21日(金) 9:30-17:00	トップとして知るべき財務	財務 B/S、P/Lの見方や経営分析、管理会計の必要性について解説いたします。	
4	11月18日(金) 9:30-17:00	ナンバーワンブランドを目指す	事業戦略/ブランディング 顧客に選ばれるためのブランド価値や自社ブランド価値の発見、ブランディングへの取り組みについて解説いたします。	
5	12月9日(金) 15:00-16:30	特別講演会	特別講演『ローソンの再建秘話』 経営の危機にあったローソンをどのように再建させたのか。経営課題を解決する仕組みやSDGsに取り組む必要性等を解説いたします。	
6	2023年 1月27日(金) 9:30-17:00	自社の本当の姿を知る	現状認識 自社の現状を把握するための分析方法やそこから導き出された存在価値について解説いたします。	
7	2月10日(金) 9:30-17:00	未来をつくるビジョンのつくり方	ビジョン策定方法 自社のなりた姿(ビジョン)の描き方、現状とビジョンのギャップ等を解説いたします。 実行マネジメント ビジョンから逆算した方針書の策定等を解説いたします。	
8	3月3日(金) 13:00-19:00	修了式/OBとの交流会	第6期 総括講義/修了式/OBとの交流会	修了式・協創塾OBとの交流会

会場 フェリヴェールサンシャイン 〒310-0804 茨城県水戸市白梅2丁目3-86

※テーマ・内容、日程・開催順番につきましては、変更することがございます。予めご了承願います。
※新型コロナウイルス感染予防のため、以下の対応を実施(お願い)しております。

- ①全員マスク着用、こまめな手の消毒をお願いしております
- ②会場前で、体調確認、検温を実施しております
- ③座席は、受講生間の距離を保ち、密集しないよう配置いたします

主な取り組み

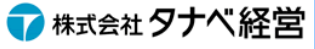
第6期常陽未来協創塾では主に以下の取組を行います。皆さまのネットワーク創り、経営力の向上に役立てただければ幸いです。

変化に対応した成長戦略の構築

第6期常陽未来協創塾では、SDGsやDXへの対応等、時代の趨勢を押さえた経営手法を学んでいただくと共に、不変の経営原理を学び、なりた姿を描くサポートを行います。

<提携企業>

変化と成長に挑むパートナー



1957年の創業以来培ってきた、豊富な実績と経営ノウハウ。タナベ経営は経営を熟知した総合コンサルタント会社です。実践的な経営指導と総合力で、企業の成長の壁を打ち破り、着実なる発展を力強くサポートいたします。